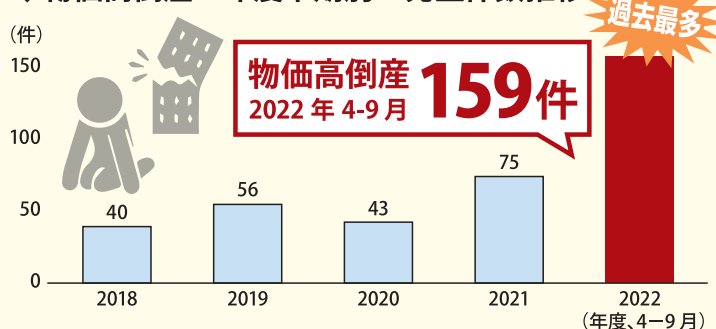


2022年
11月現在

倒産の状況は!?

足場工事・建築建設業でも増えている!

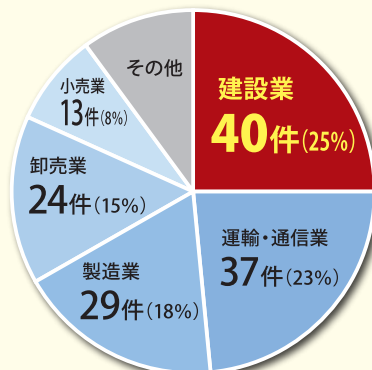
◆物価高倒産 年度半期別 発生件数推移



◆物価高倒産 業種別

(2022 年度上半期)

建設業	25%
運輸・通信業	23%
製造業	18%
卸売業	15%
小売業	8%



2022 年度上半期の「物価高倒産」について、情報が出揃って来ました。

倒産件数は159件と前年同期から84件の大幅増加、直近5年間では最多となっています。原油や燃料、原材料等の高騰と、取引先からの圧力等で上手く価格転嫁できていないことが主たる原因のようです。

足場王顧客様に聞いた価格転嫁・利益確保 成功事例

直接元請け会社へ交渉する

資材価格や燃料費の高騰比率など、自社状況について整理し、単価アップの交渉を行うことで、価格転嫁に成功しました。

資材レンタル代の見直し

安いと思っていたリース屋さんを改めて他社と比較したところ、高かったため、纏めて借り換えして経費削減できました。

足場の施工以外の部分で付加価値を作る

道路使用許可や警備員の手配などを自分たちで行うことで手間賃を上げることができました。

m単価だけではなく現場単位で見積を作成する

資材の運搬費や養生代など、諸経費を含めた見積出しをすることで元請けさんも納得してくれました。

今回ご紹介したのは一例ですが、すぐに取り組めるような内容もあるはずです。

他社との差別化を図り、勝ち残っていくためにも、是非足場王 営業担当をご活用ください。

足場王で出来ること!

- レンタル** 契約しておけば、いつでもレンタル可能!
- 買取** くさび Aタイプの現金化はお任せ下さい!
- 販売** 高品質な中古くさび Aタイプを豊富にご用意!
- 保証** もしもの時のため! 売掛保証もお任せ下さい!

中小建設業の経営者さま必見!

足場王

あんしん売掛保証サービス

取引先の倒産・未入金の問題を解決します

月々5,000円~

最大500万円保証!

そんな経営に関するご相談も足場王の営業までお寄せください!