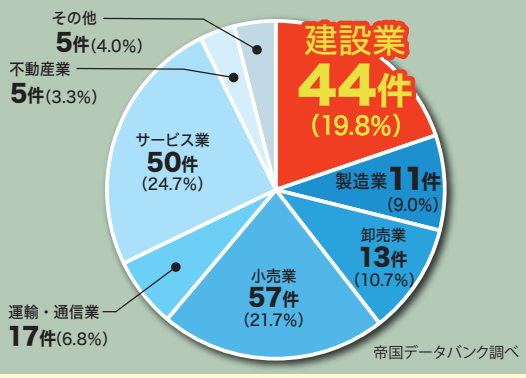
足場王通信 Premium Vol.133

このFAXは、日頃より私どもとお取引頂いている企業様及び、ご愛顧いただきたい企業様宛に定期的に配信させていただいております。 R5年8月26日発行

第二弾！ 足場王の顧客様に聞いた 成功事例をご紹介

価格転嫁・利益確保

2023年7月の倒産件数は701件で、前年同月の499件から40.5%と大幅に増加しています。業種別で見ると、建設業は139件で同95件から46.3%の増加。本業不振に加えて物価高や人手不足による負担が重なっており、経営が行き詰ってしまう企業が増えているようです。重要なカギを握っているのは、価格転嫁・利益確保ができるか、という点です。昨年11月の足場王通信vol.125と同様に、実際に顧客様から伺った成功事例をご紹介します！



帝国データバンク調べ

価格転嫁・利益確保の成功事例

施工力、トラブルへの対応スピードをウリに

過剰に現場を受注せず、余裕をもっておくことで、レスポンスよく対応することができ、継続受注に繋げられています。

足場の施工以外でのオプション設定

㎡単価は安い価格設定で、小運搬やアサガオ設置などをオプションとして設置することで、総合的に利益アップできました！

一律○○円上げと値上げを踏み切る

材料費高騰が理由と伝えて、最初から値上げをお伝えしました。物価高騰は皆さん体感しているので利益確保において有効的な策となりました！

職人さんの契約条件見直し

正社員雇用から請負契約に変更したことで、手が余る状況が減り、仕事に合わせた動きを選択することができるようになりました！

レンタル料金の見直し

実際に資材を調達している先と、他社を比較してみました。今よりもっと安く借りられる先があり、経費削減になりました！

今回ご紹介したのは、ほんの一例です！今後の景気の持ち直しを見据え、資金調達方法や経営計画の見直し等の対策が必要です。

経営に関するご相談もぜひ足場王の営業担当までご連絡ください！

横浜出荷センター サービス開始記念！！

まもなく終了！ 経営応援キャンペーン

レンタル出荷運搬費 無料！

人件費・交通費のコスト削減に！

全国どこでも大型車10t以上なら

キャンペーン期間 2023年7月21日(金)～8月31日(木)出荷分まで

※ユニック車のご希望や大型車が入らない場合はご相談ください。

足場王 あんしん売掛保証サービス

中小建設業の経営者さま必見！

取引先の倒産・未入金の問題を解決します！

月々5,000円～ 最大500万円保証！

まずは 0120-148-089 又は各営業担当までお電話下さい！

中古くさび足場 買取・販売・レンタル 足場王

埼玉県公安委員会 第431260005476号
社団法人 仮設工業会 会員
https://ashibao.jp/

アシバ オハヤク
0120-148-089

今後、FAX送信がご不要なお客様は下記に社名と□にチェックの上、お手数ですがFAXでご返信お願いします。

御社名

□ FAX通信は不要 FAX 049-279-5203