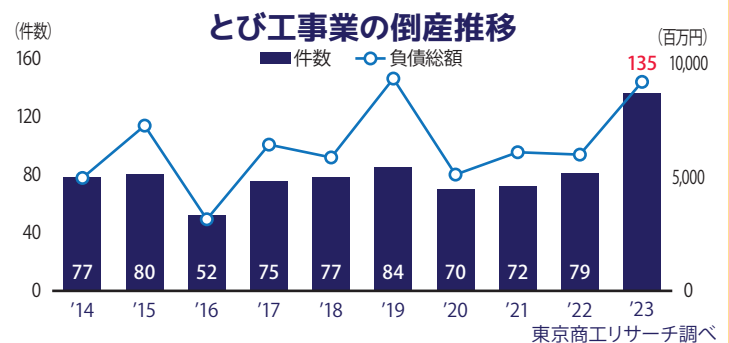


事例紹介

建設業界で生き抜くためには?

とび工事業倒産過去最多! 建設業界の危機

東京商工リサーチによると、2023年のとび工事業の倒産件数は過去10年で最多の135件に上りました。前年の79件から大幅に増加しており、売上不振や受注不振が大きな要因とされています。また、人手不足や支払いコストの増加などの負担も重なり、とび工事業界全体で苦境に陥っています。



しかし、経営の不安を様々な形で打開し事業の立直しを図っている企業も多くあります。どのような取り組みをしているのか、足場王顧客様の事例をご紹介します。

事例1

低単価・薄利を 新規開拓営業で打開!



A建設 社長

今までは自分が現場に出てしまうことが多かったのですが、現場には出ずに新規開拓営業を始めました。現在では常に仕事が受注できる状態になった為、あまりにも採算の合わないような仕事は断るようにしています。職人を増やさずに利益率が上がったので、給与アップをすることができました!

事例2

融資は一部運転資金 (余剰資金)として置いておく



B興業 社長

融資を受け全て資材購入に充てることはせず、一部は借り換え、また運転資金として手元に残し、資材・人件費の高騰や工期の延長など、今後の支出に備えてしてプールしておくことにしました。工期が長い現場もお金の心配をせずに思い切って受注できるようになりました!

上記はほんの一例です。今回は建設業での生き抜く術をご紹介しました。資材だけでなく、トラック・経営のご相談もぜひ足場王にお任せください!

新規レンタル契約で!

西神戸営業所
オープン記念!

アンダーベース プレゼントキャンペーン

40枚入
1箱

便利な
角兼用
タイプ!

実施中

キャンペーン期間 2024年5月1日(水)～6月29日(土)

条件: キャンペーン期間中の新規レンタル契約締結 ※契約には審査が必要です。※足場工事関連、建築建設の法人様が対象となります。

まずは 0120-148-089 又は各営業担当までお電話下さい!



埼玉県公安委員会 第431260005476号
社団法人 仮設工業会 会員
<https://ashibao.jp/>

今後、FAX送信が不要なお客様は下記に社名と□にチェックの上、お手数ですがFAXでご返信をお願いします。

御社名

☐ FAX 通信は不要

FAX 049-279-5203

アシバ オハヤク
0120-148-089